

# monad-Roadshow

Deutsche Gesellschaft für RuhestandsPlanung mbH



Referent  
**Peter Härtling**  
Geschäftsführer monad GmbH



**mit Stuart Truppner**  
in München, Bonn, Magdeburg



**Die Ruhestandsplaner kommen!**

Nutzen Sie Ihre Chance

# Naht das Ende für Finanzproduktverkäufer?

**Bundesverbraucherministerin Ilse Aigner fordert Umdenken!**

**Sehr geehrte Damen und Herren,**

die Verbraucherministerin fordert ein Umdenken, und es ist höchste Zeit dafür.

Es ist die Zeit für neue Wege der Finanzdienstleistung – durch Spezialisierung zu großem Erfolg.

Erfüllen Sie heute schon die Qualitätsanforderungen der Zukunft?

Wir sind bundesweit Marktführer und Vorreiter in der Ruhestandsplanung und setzen mit unserem einzigartigen Konzept einen völlig neuen und enorm hohen Beratungsstandard in Deutschland.

**Peter Härtling**

**Stuart Truppner:**

**Die Zeit ist reif für eine neue und bessere Qualität!**



Wir freuen uns ganz besonders, Ihnen dieses einzigartige Highlight präsentieren zu können:

- » Er positionierte Fidelity in Deutschland zu einem der marktführenden Anbieter.
- » Er trainierte über 50.000 Investmentprofis zu enormen Umsatzerfolgen.
- » Er betreut viele Dax-Unternehmen, ist persönlicher Berater populärer Wirtschaftsgrößen, sowie klein- und mittelständischer Unternehmen.

Stuart Truppner, einer der bekanntesten und gefragtesten Geschäftsberater und Erfolgstrainer in Deutschland, ehemaliger US-Profi-Basketballspieler, Autor der Bestseller-CD „Dauerhaft erfolgreich“ und Legende des Beziehungsmanagements, unterstützt exklusiv die **monad Deutsche Gesellschaft für RuhestandsPlanung** im Aufbau eines neuen Beratungsstandards in Deutschland.

**Stuart Truppner:** Diese ausgefeilte, verbrauchergerechte Vorgehensweise der Ruhestandsplanung ist gerade für Investmentprofis, ehemalige Banker und Finanzdienstleister eine einmalige Chance, begeisterte Kunden und damit dauerhafte Bestände und sichere Bestandseinkommen aufzubauen.

Das Konzept der monad, sowie Ruf, Kompetenz und Ehrlichkeit dieser Firma haben mich sehr stark begeistert.

Ich bin überzeugt, dass diese Positionierung und hoch qualitative Arbeitsweise eine neue und zwingend notwendige Ära der Beratungsqualität im Sinne des Verbraucherschutzes einläutet. Kunden und Berater müssen künftig dauerhaft erfolgreich zusammenarbeiten. Begriffe wie Verkäufer und Vermittler sind schon lange out. Langfristiges Denken und Handeln im besten Interesse der Kunden und ein hervorragendes Beziehungsmanagement sind entscheidend für die finanzielle Freiheit der Kunden und Berater bis ins hohe Alter.

Ich gebe Ihnen auf der Roadshow der monad entscheidende Tipps, wie Sie gerade wegen der aktuellen Finanzkrise als Ruhestandsplaner dauerhaft erfolgreich Kunden gewinnen.

Ich freue mich sehr auf Sie.

**Bundesweite Roadshow vom 15.09. bis 21.10.2009**

## Themen unserer Roadshow

- » So positionieren Sie sich heute völlig neu in den Köpfen Ihrer Kunden.
- » Lernen Sie einzigartige Softwarelösungen zur qualifizierten, gesetzeskonformen Ruhestandsplanung kennen.
- » Holen Sie sich den entscheidenden Marktvorsprung vor Banken, Versicherern und Finanzdienstleistern.
- » Holen Sie sich das Personal Training zur Ruhestandsplanung.
- » Holen Sie sich die wahrscheinlich beste Unterstützung des Marktes.
- » Holen Sie sich die monatlich, den Marktführer der Ruhestandsplanung, ins Haus.
- » Gewinnen Sie mit Ruhestandsplanung dauerhaft erfolgreich Kunden (Stuart Truppner).

## Weitere Infos zur Ruhestandsplanung

[www.der-Ruhestandsplaner.de](http://www.der-Ruhestandsplaner.de)

## Was haben Sie davon?

- » Eine völlig neue Positionierung im Kopf des Kunden. Steigern Sie dadurch sofort Ihre Terminanzahl und Ihr Neugeschäft.
- » Gewinnen Sie bestehende Kunden aufs Neue, im eindeutig größten Finanzmarkt der Zukunft!
- » Wir bringen Ihnen Rückenwind, mit über 20 Jahre Erfahrung und über eine Milliarde Umsatz.
- » Leben Sie binnen fünf Jahren sicher durch Bestandseinkommen.
- » Nahezu 100% unser bestehenden Partner und Kunden empfehlen uns weiter.

Melden Sie sich sofort an! Es lohnt sich.

Anmeldung per Fax oder auf unserer Homepage [www.der-Ruhestandsplaner.de](http://www.der-Ruhestandsplaner.de)

Bundesweite Roadshow vom 15.09. bis 21.10.2009

## Wer sind Sie?

- » Sie sind bisher im Finanzbereich mindestens fünf, besser mehr als 10 Jahre in der Praxis tätig. Sie haben eine große Erfahrung in der Kundenberatung und zuverlässigen Kundenbetreuung.
- » Sie stellen sich der Herausforderung qualifizierter, kundenorientierter Beratung. Sie sind bereit, Ihre Klienten verantwortungsbewusst anlage- und anlegergerecht zu beraten.
- » Sie sind bereit sich zu verändern, sich einzubringen, sich ausschließlich auf die Ruhestandsplanung zu spezialisieren und zu konzentrieren. Weg vom üblichen Produktverkauf der Finanzproduktverkäufer, hin zur Lösungskonzeption und langfristigen Begleitung der Klienten.
- » Sie sind bereit den Qualitätsstandard in der Beratung massiv zu erhöhen. Ihnen ist der langfristig erstklassige Ruf, die langfristige finanzielle Unabhängigkeit erheblich wichtiger, als kurzfristige Verkaufserfolge. Sie besitzen Begeisterungsfähigkeit, Einsatzbereitschaft, Kompetenz und Lernbereitschaft.
- » Sie befinden sich in geordneten finanziellen Verhältnissen, um Ihre Klienten frei von Zwängen verantwortungsbewusst beraten zu können.
- » Sie suchen starke, erfahrene, seriöse, kompetente und faire Partner und eine Vor-Ort-Unterstützung in Marketing, Positionierung, Akquise, Kundengewinnung?
- » **Wir suchen die Besten, wir suchen Sie!**

## Termine und Orte:

- Dienstag, 15. September 09 in Bremen**
- Donnerstag, 17. September 09 in Jena**
- Dienstag, 22. September 09 in Ulm**
- Mittwoch, 23. September 09 in Karlsruhe**
- Donnerstag, 24. September 09 in Würzburg**
- Donnerstag, 15. Oktober 09 in München mit Stuart Truppner**
- Dienstag, 20. Oktober 09 in Bonn mit Stuart Truppner**
- Mittwoch, 21. Oktober 09 in Magdeburg mit Stuart Truppner**

**Melden Sie sich sofort an! Es lohnt sich.**

Auf unserer Homepage  
[www.der-Ruhestandsplaner.de](http://www.der-Ruhestandsplaner.de)

oder per Fax **08671 9641-15.**

Einlass: 12:30 Uhr, Beginn: 13:00 Uhr  
Ende: 17:00 Uhr

Die Teilnehmerzahl ist begrenzt. Wenn Sie ernsthaft daran interessiert sind, seriös und partnerschaftlich neue Wege zu gehen, dann melden Sie sich bitte verbindlich mit beiliegender Faxvorlage an. Wir bitten Sie um Fair Play. Sollte Ihnen etwas dazwischen kommen, dann melden Sie sich bei uns und machen somit einem anderen Interessenten den Platz frei. Herzlichen Dank.